

ПРЕИМУЩЕСТВА ПАРТНЁРСКОЙ РОЗНИЦЫ

FD FLYDOORS



ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ФОРМАТ

Открытие магазина под узнаваемым брендом с поддержкой на всех этапах: от запуска до масштабирования.



БЫСТРЫЙ СТАРТ И ОКУПАЕМОСТЬ

Компенсация дверей на выставку, оборот 1,8–3 млн ₽/мес, окупаемость 3–6 месяцев.



ГАРАНТИРОВАННЫЕ ПОСТАВКИ И ЛОГИСТИКА

Регулярная доставка, отсутствие дефицита.



ПОДДЕРЖКА И МАСШТАБИРОВАНИЕ

Экспертная помощь на всех этапах, спеццены и ретробонусы, возможность стать сетевым магазином FLYDOORS или дилером в СНГ.



ОБУЧЕНИЕ И МАРКЕТИНГ «ПОД КЛЮЧ»

Обучение продукту и продажам, готовые скрипты, контент для соцсетей, личный кабинет для управления заказами.



ПРОВЕРЕННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Примеры партнёров: монобрендовые магазины FLYDOORS даже в малых городах (населением от 40 тыс.) выходят на оборот 2–3 млн ₽/мес и получают высокую узнаваемость бренда.



Минимизация рисков за счёт готовой системы, быстрый выход на прибыль и долгосрочное партнёрство с лидером дверной отрасли.

ОСТАВЬТЕ ЗАЯВКУ НА ПОДКЛЮЧЕНИЕ К ПАРТНЕРСКОЙ РОЗНИЦЕ И ПОЛУЧИТЕ **700 000 рублей на открытие от FLYDOORS***

УЗНАТЬ БОЛЬШЕ



* Сумма 700000 рублей предоставляется путем частичной оплаты услуг по маркетингу и дизайну, связанных с открытием монобрендового магазина FLYDOORS. Информация носит исключительно информационный характер и ни при каких условиях не является публичной офертой.